Modules in English

Winter Term (October - January)

Management Decisions2)
International Management	?
Business Statistics	1
Economics III - Economic Policy	- ,
Financial Reporting / [Unternehmensberichterstattung]	î
Development and Institutions of European Union7	7
Management of Business Process Modelling8	3
International Accounting / Internationale Rechnungslegung9	7
European Studies)
Business Process Simulation 11	1
International Marketing (in Englisch) 12	?

Manageme	nt Decisio	ons			
Module	Workload:	Credits:	Semester:	Frequency:	Length:
number:	150 h	5	5	Winter	1 Semester
B 1150					
Course:			Contact hours:	Self-study:	Group size:
Management Dec			72h	78h	30-50
Learning outcon	-				
interdependencies these. The studer accounting, finance decision process consider these in between corporat Participants have addition they act in and personal skill	s between the nts will know t cial statement into considera the context of e and non-co to take decisi n manageme s that are imp	e functional ar he significance and balance ation. The stu- repeated op rporate influe ons in teams nt meetings ir ortant for the	king business decision and design areas of an in se and content of busin sheet). In addition the dents are able to formu- erational decisions. The nces and consider thes and they have to presen different roles (eg. Ch ir later working life. repare presentations.	nternational comp ess information sy y will take these for alate strategic obje e participants can be in their decision ent their results to	any and to justify vstems (cost or the planning and ectives and to identify interactions process. the class. In
 Interdepende Different acc Development Strategic plan 	ence of decision ounting system	ons and performs and control s trol	= Management meetin ormance measures system using a spread		
			elf-organized team me es for presentation of r		
Prerequisite for			diaa		
Eligible to enter in		Bachelor Stu	laies		
Form(s) of asses			for mid and long torm	husinoss plan	
Prerequisite for			for mid- and long term	business plan	
	ill be grade da	as well as pre	sentations. Active part	cipation in class is	s required. Minimum
Portion of grade		de: 5/167 (3%	6)		
Lecturer response Prof. Dr. K. Kamp		r. K. Kampma	ann (DE); Prof. Dr Opg	enhoff (GB)	
Other informatio					
The TOP SIM bus	siness simulat		Euro or TopSIM Gene ation runs over 8 to 9 p		

Internationa	al Manago	ement			
Module	Workload:	Credits:	Semester:	Frequency:	Length:
number:	150 h	5	5	Winter	1 Semester
B 1160	15011	5	5	WIIILEI	i Gemester
Course:			Contact hours:	Self-study:	Group size:
International Mana	agement		72h	78h	20-50
Learning outcom		ence:	1.2	1011	20 00
 acquainted wi introduced to an overview of international of an understand used to study situations in w used to working Studies test the All in all the goal in Contents: The global manage - Assessing the - Managing In The cultural conter- Understanding	th the effects the importance of the most im corporations ding that qual a topic in Eng hich they are ng in teams we heir own team is to prepare ger's environment terdependence ext of global n ng the Role of	of Globalizat ce of intercult portant marke ified staff are glish and ther required to i rith non-native skills the students the students the students the ce: Social Re- nanagement Culture	hat the students get ion in everyday busine ural competencies in the et entry strategies and crucial to the success efore get more self-conteract in English e speakers of English a for working in an intern	ne international bus can evaluate the p of an international nfident when being and with the help o ational working en	oros and cons for corporation g exposed to f (Mini-)case
- Communicati	•		Maline		
- Cross-cultura	-		nternational and globa	Longrations	
- Formulating S		strategy for i	nternational and globa	operations	
- Global Alliand	•••		ntation		
Clobal Alland		egy impleme	lation		
Teaching method	ds: Lecture. s	tudents' rese	arch projects and pres	entation, class dis	cussion
Prerequisite for p					
Eligible to enter in	•		ıdies		
Form(s) of asses					
Written 60 minute	examination				
Prerequisite for a	awarding cre	dits:			
Examination pass	ed with 50%	out of 100%			
Portion of grade	for final grad	de: 5/167 (3%	ó)		
Lecturer response	sible:				
Prof. Dr. Ludger H	I. Opgenhoff	Prof. Dr. Luc	dger H. Opgenhoff		
Other information	n:				
The following boo	k is mandatoı	y:			
Deresky, Helen: I Pearson-Pren			 Managing Across Bo 	orders and Cultures	s, 6th Edition,
Daily reading of the	he internation	al press (e.g.	Financial Times) and	using the script of	the module

Г

Module number:	Workload:	Credits: 5 CP	Semester:	Frequency: WS	Length:
B 1072	150 h	5 CP	3 rd semester	VV5	1 semester
Course:			Contact hours:	Self-study:	Group size
Business Sta	tistics (4 SWS)		72 h	78 h	50 – 70
Learning ou	tcomes / Compe	ence:			
Students					
	different statistica	I methods an	d analysis concepts ar	nd can apply them	independently.
			riety of data sets, so th		
		•	g statistical measures.	•	
			lated uncertainties of a		by using the
	of statistical infer			. ,	, ,
know	how to interpret the	ne results of s	statistical evaluations a	and analysis econo	mically.
<u> </u>					
Contents:					
- statistica	l basics				
	ve statistics				
•	ty theory and indu	ctivo statistic	e		
- probabili			5		
Teaching me	ethods:				
lecture, exerc	cises, class discus	sion			
-	for participation	:			
none					
Form(s) of a exam	ssessment:				
	for awarding cre	dits:			
passed exam	_	uno.			
Portion of g	rade for final gra	de:			
5/167 (3%)	•				
Lecturer res	-				
Prof. Dr. Sim					
Other inform					
Lecture notes	6				
Additional lite	erature:				
		smith. Sween	y, Williams; Statistics f	for business and e	conomics: 2nd
	Cengage Learning		,,		2011011100, 2110
- Black; A	pplied business st	atistics; 7th E	dition; John Wiley and	I Sons 2013	
			ness statistics in praction		Graw-Hill 2011
		-	s and statistics; 7th Ec		
	•		ess statistics; 8th Editio		J
• *	,		·		
Connections					

Connections to other courses:

Basic statistical knowledge is a prerequisite for the understanding of empirical science.

Economics	III - Ecor	omic Po	licv		
Module	Workload:	Credits:	Semester:	Frequency:	Length:
number:	150 h	5	3	ws	1 Semester
B 1053					
Course: Econom	ic Policy		Contact hours: 72h	Self-study: 78h	Group size: 10-20
Learning outcom	nes / Compet	ence:			
Students					
			omic policy measures		
			ots of economic policy		
			n different fields of act ects of selected instrur		nolicy
			ects of international ec		
			e (national) economic (
			()		
Contents:					
	onomic policy		s, limitations)		
- Public finance					
- Growth- and					
			icy and monetary polic		avahanga rataa)
- International	economic poli	cy (especially	r: trade policy and polic	cy with respect to e	exchange rates)
Teaching metho					
Prerequisite for					
		omic and ma	croeconomic theory is	, however, helpful.	
Form(s) of asses	ssment:				
Exam					
Prerequisite for	awarding cre	edits:			
Passed exam		/ / /			
Portion of grade		de: 5/167 (3%	b)		
Lecturer respon					
Prof. Dr. Ricarda		Prof. Dr. Joha	nn Walter		
Other informatio	on:				
Literature:			aina Oth adition Las Is	- 2014	
			nics, 9 th edition, Londo		oft München 2010
Special feature:	valter, J. Mak	iookonomie:	Wachstum, Beschäftig	ung, Ausenwiftscr	iait, Munchen 2010.
Integration of nati	ional and inter	national acad	octe		
integration of hat	ional and inter	national aspe	015		

Financial Reporting / [Unternehmensberichterstattung] Workload: Credits: Semester: Module Frequency: Length: number: 150h WS 1 Semester 5 5 B 6500 Contact time: Course: Self-study: Group size: Financial Reporting / 72h 78h 10-20 [Unternehmensberichterstattung] Learning outcomes / Competence: The primary objective of Financial Accounting is to develop a sound understanding and appreciation of major current issues in financial accounting, especially with regard to International Financial Reporting Standards (IFRS). Students will also investigate other reports published by companies and get a sound understanding of sustainability reporting and corporate governance. By preparing a written research project and presenting the results, students increase their independent research and presentation skills. Contents: Reasons for financial reporting in accordance with IFRS and why it is regulated will be explored, especially regulation of intangible assets, leasing, financial instruments, impairment on assets and accounting for provisions. Also topics with a wider focus, i.e. sustainability reporting, management reporting and corporate governance will be investigated in greater detail. Students will be able to connect e.g. financial and sustainability reporting and get a sound understanding of the concept of corporate communication. Lectures include discussions in class regarding the contents of the current topic. Participation in discussions is mandatory. Students will select one topic from the list of course topics for their research presentation. Students are required to research this topic and prepare a written research project to be marked by their lecturer. The research project shall be provided at the class on the nominated presentation week. On the selected week, students will present their research project to the class based. Five questions about the student's research topic must be prepared for discussion in class after the presentation. Participation in these discussions is also mandatory. Teaching methods: Lecture, students' research projects and presentation, class discussion Prerequisite for participation: none Form(s) of assessment: 50 % research project, 30% presentation of research project, 20 % class participation in discussions Prerequisite for awarding credits: Active contribution in class Portion of grade for final grade: 5/167 (3%) Lecturer responsible: Prof. Dr. Julia Lackmann Other information:

Modulnumber: 6500	Workload: 90	Credits: 2,5 CP 5 CPs with excursion	Term:	Frequency: WS	Length: 1 Semester
Lecture: Development and Union	I Institutions o	f European	Time of contact: 32	Time of study: 58	Size of groupe: 15
- to define	uish the differ the scope of r	national and Eu	ne process of Europea uropean responsibilitie ean integration and to	es in economic poli	
 main prir institution process Multiann 	nciples of Euro ns of EU of creating a E ual Financial I ds: Lecture v	European Cons Framework and vith active par	stitution d annual EU-Budget		
Prerequisites fo	•	none			
		ar attendance	and presentation		
Importance of g Responsible for			3/171 . Dr. Ricarda Kampm	ann	
Additional inform Literature: • Weidenfo		a von A-Z, 11.	Aufl., Bonn 2009		
 Senior N 	•		Jnion : economics, po	blicies and history, 3	3.ed., London 2012
Special feature					
Jean.Mor	nnet-Europaze	ertifikat			

Module	Workload:	Credits:	Semester:	Frequency:	Length:
number:	150 h	5	?	summer term	1 Semester
B 6500					0
Course:			Contact hours: 28h	Self-study: 122h	Group size: 5-10
Learning out	comes / Compe	tence:	2011	12211	0.10
			st practice modelling te		
			ecific techniques in co		
			en techniques and too e organizational chang		
			Furthermore, basics o		
			Seminar papers will for		
•		-			
Contents:					
1. Introd	duction into color	tod Modelling	Tochniquo		
	duction into selec		Express and IGrafx		
	Studies				
4. Com	parison and Disc	ussion of Cas	e Studies		
	parison of Tools				
		ocedure mod	el, change manageme	nt, project organiza	ation, project
	lation	or poporo dia			
7. Flest	entation of semin	ai papers, us	CUSSION		
Teaching me	thods: Lecture	students' case	e studies and presenta	tion class discussi	ion studies e-
	-discussion withir				
<u> </u>	for participation				
none					
Form(s) of as					
			at least 8 have to be fi	inished and presen	ted to class)
•	for awarding cre				
			eted case studies and	a seminar paper of	r presentation –
· ·	the selected top				
	ade for final gra	ae: -			
Lecturer resp Prof. Dr. Karir					
Other inform					
		Learning Gui	de for ARIS in Germar	า	
gilon and i		Loanning Our		•	

Module number:	Workload:	Credits:	Semester:	Frequency:	Length:
B 6501	150h	5	4	SS	1 Semester
Course:		1	Contact time:	Self-study:	Group size:
International Ac	counting /		36h	114h	10-20
Internationale R		ng			10 20
Learning outco	omes / Compet	ence:		·	·
and statement a Financial Report The objective of major current iss	nalysis. Accord ting Standards "International <i>I</i> sues in context	lingly, this co (IFRS). Accounting" is of IFRS. By p	B4030 but leaves out urse focuses on intern to develop a sound preparing a written res research and presen	national accounting understanding and search project and	under International
Contents:					
international acc property, plant a for provisions (I	counting is regu and equipment AS 37). Exercis	ulated and ho (IAS 16), leas ses during cla	ial reporting in accord w, especially the regu- ses (IAS 17), impairm ss will deepen the un	ulation of intangible ient on assets (IAS iderstanding of IFR	assets (IAS 38), 36) and accounting S regulations.
			ceive academic paper lge of international re		
given by lecture	er or student's c	hoice). Stude	or their research proj ents are required to re n this project that is t	esearch this topic ar	nd prepare a written
Within the last v class.	veeks of this co	ourse, student	ts will turn in their res	earch project and p	resent it to the
•	ods: Lecture, s		arch projects and pre	esentation, class dis	cussion
	i participation	•			
•					
none	essment:				
none Form(s) of asse		esentation of	research proiect. 20 °	% class participation	n in discussions
none Form(s) of asse 50 % research p	project, 30% pre		research project, 20 °	% class participation	n in discussions
none Form(s) of asse 50 % research p Prerequisite fo	oroject, 30% pre		research project, 20 9	% class participation	n in discussions
none Form(s) of asse 50 % research p Prerequisite fo Active contributi	project, 30% pre r awarding cre on in class	edits:		% class participation	n in discussions
none Form(s) of asse 50 % research p Prerequisite fo Active contributi Portion of grad	project, 30% pre r awarding cre on in class le for final grad	edits:		% class participation	n in discussions
none Form(s) of asse	project, 30% pre r awarding cre on in class le for final grad nsible:	edits:		% class participation	n in discussions

European S	Studies	<u>.</u>			
Module	Workload:	Credits:	Semester:	Frequency:	Length:
number:	150 h	5	4	WS	1 Semester
B3075					
Course:			Contact hours:	Self-study:	Group size:
Part I: European	economic and	d monetary	72h	78h	10-20
union Part II: European	structural Do	licioc			
Fait II. European					
Learning outcon	nes / Compe	tence:			
Students					
	out European	Competencies	and measures in diff	erent areas of Euro	opean Economic
Policy					
are able t	to judge the e	ffects of Europ	bean Economic Policy	for enterprises or	n the basis of
selected	examples				
		ependencies c	of national and Europe	an Economic Polic	cy by selected areas
of econor	mic policy				
Contents:	–				
•	•	ean single ma	rket		
	nent of monet		معاميط أيعط بمضاما يعمان	e, trenenert nelle,	
	ent policy	icies like regio	nal and industrial poli	cy, transport policy	, social policy and
employm	ent policy				
Teaching metho	ds: students'	presentation a	and class discussion		
Prerequisite for		-			
none	participation	•			
Form(s) of asses	ssment: pres	entation			
Prerequisite for					
Active contributio	-				
Portion of grade)		
Lecturer respon			7		
Prof. Dr. Ricarda		Prof Dr Joha	nn Walter		
Other informatio		211 211 00110			
Literature:	· •				
	llo. The Euror	ean Union. F	conomics, Policies an	d History, 3.Ed. 10	ondon and others
2012	, 5 _5 .0p			, oi_di, E	
Special feature: c	ompulsory for	r the Jean-Mo	nnet-Europazertifikat		
	. , , ,	-			

Business Process Simulation

Module number: B 6501	Workload: 150h	Credits: 5	Semester: 4	Frequency: SS	Length: 1 Semester
Course:			Contact time:	Self study:	Group size:
Business Process	Simulation		72h	78 h	10-20

Learning outcomes / Competence:

After having attended the module students will be able to make logistic decisions in the context of an international operating company. They will understand logistic and general interrelation within the company. They will know the contents of different business departments and subareas such as storage, supplier evaluation, finance and accounting. They will be able to reach target-oriented economic decisions

The students will learn to formulate strategic aims and deduce operational decisions. The will be able to identify internal and external influences on the decision process.

The students will work in teams and defend their decisions against outsiders.

The students will create minutes and short presentations.

The course will be in English so that students will learn technical terms of business English.

Contents:

- Organization of groups, chairing and recording of group meetings
- Interdependence between decision and performance data
- Identification of logistic interrelations
- Strategic planning and control
- Operative planning and control
- Use of English technical terms

Teaching methods: Business simulation, autonomous group meetings, instructive discourse on specific decisions, meetings for presentation and discussion

Prerequisite for participation:

None

Form(s) of assessment:

without marking

Prerequisite for awarding credits:

Regular and active attendance, preparing of meeting minutes and presentation, successful participation in the business simulation

Portion of grade for final grade: none

Lecturer responsible:

Prof. Dr. Susanne Hohmann

Other information:

Used business simulation: Topsim Logistics

Lehrveranstaltungen: Kontaktzeit: Selbststudium:: Gruppengröß/ 20-30 International Marketing 72 h 78 h 20-30 Im Einzelnen sollen die Studierenden - - - Studierende Studierende - - sich mit den Auswirkungen der Globalisierung für Marketingentscheidungen auseinandersetzen, - <	Modulnummer : B 3090	Workload: 150 h	Credits: 5	Studiensemester: 4. / Dualer SG 6.	Häufigkeit: SS	Dauer: 1 Semester
Im Einzelnen sollen die Studierenden - sich mit den Auswirkungen der Globalisierung für Marketingtentscheidungen auseinandersetzen, - zentrale Aspekte der Markteinrittsstrategien im Ausland kritisch bewerten können, - Erste Selbstorganisation und -motivation beim Umgang mit englischsprachigen Texten gewinnen; - ihre Teamfähigkeit im Rahmen von Mini-Case Studies unter Beweis stellen Auf diese Weise sollen die Studierenden erste Schlüsselqualifikationen für eine international orientierte Berufstätigkeit gewinnen The decision whether to internationalize - Global marketing in the firm - Development of the firm's international competitiveness - Deciding which markets to enter / Market entry strategies - Global marketing research - International market selection process - Choice of entry of mode - Global enarketing or the global marketing programme - Product decisions - Prockut decisions - Prockut decisions - Place decisions - Implementing and coordinating the global marketing programme - Trüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsforet der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstig Informationen: Plichtlitertatur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftsepsese, Vorlesungsskript	Lehrveranstaltungen: International Marketing					
 The decision whether to internationalize Global marketing in the firm Development of the firm's international competitiveness Deciding which markets to enter / Market entry strategies Global marketing research International market selection process Choice of entry of mode Global e-marketing Designing the global marketing programme Product decisions Pricing decisions and terms of doing business Place decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teingfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pfichtliteratur in Englisch: Holensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript	 sich mit den A zentrale Aspel Erste Selbstor ihre englische ihre Teamfähig Auf diese Weise singer 	uswirkungen kte der Markt ganisation ur Fach-Sprach gkeit im Rahr sollen die Stu	der Globalisi eintrittsstrateg nd -motivation nkompetenz (I men von Mini-	gien im Ausland kritisch beim Umgang mit engl esen/sprechen/schreibe Case Studies unter Bev	bewerten können, ischsprachigen Tex en) praxisnah verbe veis stellen	kten gewinnen; essern;
 Global marketing in the firm Development of the firm's international competitiveness Deciding which markets to enter / Market entry strategies Global marketing research International market selection process Choice of entry of mode Global e-marketing Designing the global marketing programme Product decisions Product decisions Place decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme 		decision whe	ther to intern	ationaliza		
 Deciding which markets to enter / Market entry strategies Global marketing research International market selection process Choice of entry of mode Global e-marketing Designing the global marketing programme Product decisions Pricing decisions and terms of doing business Place decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Holelensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 207 Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript	- 116					
 Global marketing research International market selection process Choice of entry of mode Global e-marketing Designing the global marketing programme Product decisions Pricing decisions and terms of doing business Place decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtlitteratur in Englisch: Holesen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 207			-		npetitiveness	
 International market selection process Choice of entry of mode Global e-marketing Designing the global marketing programme Product decisions Pricing decisions and terms of doing business Place decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 207 Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript	- Deci	-			ies	
 Choice of entry of mode Global e-marketing Designing the global marketing programme Product decisions Pricing decisions and terms of doing business Place decisions Promotion decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript			-			
 Global e-marketing Designing the global marketing programme Product decisions Pricing decisions and terms of doing business Place decisions Place decisions Promotion decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript				-		
 Designing the global marketing programme Product decisions Pricing decisions and terms of doing business Place decisions Place decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüsungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 207 Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript			•	noue		
 Product decisions Pricing decisions and terms of doing business Place decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript	- Desi		-	programme		
 Place decisions Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20" 			-			
 Promotion decisions Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20" 			-	nd terms of doing busine	ess	
 Implementing and coordinating the global marketing programme Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren						
Lehrformen: Seminaristischer Unterricht / Gastvorträge aus der Praxis Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript	las a l					
Teilnahmevoraussetzungen: Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript	- Imple	ementing and	d coordinating	the global marketing pr	ogramme	
Empfehlung: Grundlagemodule BWL und VWL sowie Wirtschaftsenglisch I und II Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript				Sastvorträge aus der Pra	axis	
 Prüfungsform(en): Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20° Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript		-		NI cowio Wirtechaftean	alisch Lund II	
Präsentation und Hausarbeit – 50% Einzelpräsentation – 50% Hausarbeit (max. 3.000 Worte) in Englisch Voraussetzungen für die Vergabe der Credits: Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript						
Bestehen der Summe der Prüfungsleistungen mit mindestens der Note 4,0 (50% der erreichbaren Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20' Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript	Präsentation und	,	50% Einzelp	räsentation – 50% Hau	sarbeit (max. 3.000	Worte) in
Leistung) Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20 ⁻ Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript			-			
Stellenwert der Note für die Endnote: 5/167 Credits (3 %) Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20° Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript		nme der Prüf	ungsleistunge	en mit mindestens der N	ote 4,0 (50% der e	rreichbaren
Modulverantwortliche/r und hauptamtlich Lehrende: Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20 Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript		lote für die E	Endnote: 5/1	67 Credits (3 %)		
Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff / Prof. Dr. Ludger H. Opgenhoff Sonstige Informationen: Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 207 Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript			-			
Pflichtliteratur in Englisch: Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 201 Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript			/ Prof. Dr. Luc	dger H. Opgenhoff		
Hollensen, Svend: Global Marketing – A Decision-Oriented Approach, 4th edition, FT-Prentice Hall, 20 ⁴ Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript	-					
Aktuelle Presseartikel der internationalen Wirtschaftspresse, Vorlesungsskript		•	ating A Day	cision-Oriented Approac	h Ath edition ET F	Prentice Hall 2010
	nollensen, Svend	. Giodai Mark	veung – A Deo	Joion-Onented Approac	an, 4un euluon, FT-F	
		tikal dar intar	nationalen Wi	irtschaftspresse Vorles	ungsskript	
Die Studierenden sind angehalten, regelmäßig den Wirtschaftsteil einer überregionalen Tageszeitung z lesen sowie die englische Financial Times online in der Bibliothek.	Aktuelle Pressear	liker der inter		intochanopicosc, vonco	angoonnpt	